



ACCOUNT MANAGER BANKING & INSURANCE (M/W)

Als Mitglied der internationalen DPA-Gruppe pflegen wir gute Beziehungen zu vielen welt-weit renommierten Unternehmen. Profitieren Sie von diesem Netzwerk und unserer langjährigen Erfahrung. Finden Sie mit uns eine neue Herausforderung, die genau Ihren Vorstellungen entspricht.

Wir bringen Unternehmen und Professionals in den Bereichen Finance & Controlling sowie im Banking & Insurance zusammen. Um besser zu werden. Jeden Tag.
Im Zuge unserer Wachstumsstrategie suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Account Manager Banking & Insurance (m/w)

Zu Ihren Aufgaben gehört:

- Als vertriebsstarke Persönlichkeit akquirieren Sie Perm-Mandate und erweitern kontinuierlich Ihr Netzwerk zu Entscheidungsträgern in den Bereichen Finance & Accounting.
- Als kompetenter Ansprechpartner (m/w) beraten Sie Kunden und entwickeln gemeinsame Lösungsansätze.
- Sie begleiten Projekte von der Angebotserstellung bis zum Projektabschluss.
- Als erfolgreicher Scout (m/w) rekrutieren Sie die passenden Kandidatinnen und Kandidaten und bauen ein Netzwerk von erfahrenen Spezialisten und Führungskräften aus.

Ihr Profil umfasst:

- Sie konnten ein Studium der Betriebswirtschaftslehre erfolgreich abschließen oder verfügen über eine kaufmännische Berufsausbildung mit entsprechenden Weiterqualifizierungen.
- Sie blicken auf mindestens drei Jahre Erfahrung in ähnlicher Position zurück.

Stellenprofil

ID – 181005MCBP

- Sie brennen für Ihren Job und begeistern andere für sich und Ihr Unternehmen.
- Sie haben ansteckende Energie und Leidenschaft und sind intrinsisch motiviert.
- Sie sind neugierig und lieben Herausforderungen.
- Sie gehen gestärkt aus Niederlagen hervor.
- Sie wollen gestalten und bewegen – mit dem Anspruch, jeden Tag besser zu werden.
- Ihr Netzwerk lebt, Sie knüpfen schnell Kontakte, sind stark in der Kommunikation, sicher im Auftreten und beraten auf Augenhöhe.
- Sie verfügen über Teamgeist, um gemeinsam unsere Ziele zu erreichen und Erfolge zu feiern.

Ihr zukünftiger Arbeitgeber bietet Ihnen:

- Verbindlichkeit und Transparenz
- Anerkennung und Fairness
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag und ein attraktives Monatsgehalt
- Raum für eigene Ideen
- Flexible Arbeitszeiten und eine ausgewogene Work Life Balance

Sind Sie momentan offen für eine neue berufliche Herausforderung und finden Sie sich in diesem Profil wieder? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an

jobs.duesseldorf@fagro.de

Bei Rückfragen steht Ihnen Ihr Ansprechpartner Dennis Bendig gerne unter +49 (0)211 417437 64 zur Verfügung.